

Souscritoo devient **Papernest** et **lève 10 millions d'euros** pour préparer son départ à l'international

La plateforme digitale de simplification administrative **Souscritoo** change de nom et devient **Papernest**. Après avoir simplifié le déménagement de milliers d'utilisateurs, **Papernest s'apprête à conquérir l'international en 2018** et à enrichir son portefeuille de fournisseurs pour une gestion complète de l'administratif en ligne. Le service est disponible en France sur tout le territoire **et s'intéresse désormais au marché européen**.

The logo for Papernest, featuring the word "papernest" in a white, lowercase, sans-serif font on a solid purple square background.

Aujourd'hui...

En deux ans, Papernest est devenue **la plateforme de référence pour les phobiques administratifs**. Papernest permet à chacun de déléguer la gestion des tâches administratives dans un moment souvent stressant : le déménagement. Papernest prend le relais et grâce à une **web-application** : en 10 minutes, les contrats pour l'énergie, assurance habitation, box internet et redirection de courrier sont souscrits.

... et demain?

Si aujourd'hui Papernest propose de gérer les démarches les plus importantes lors d'un emménagement, demain c'est **un nombre croissant de démarches administratives qui pourront être gérées en un seul et même endroit**. Grâce à la web-application, point unique et central de l'administratif, facile d'utilisation et intuitive, **toutes les souscriptions et résiliations seront réalisables en ligne et en quelques minutes**.

Avec ce changement de nom, **Papernest** renforce sa promesse d'une gestion de l'administratif simplifiée et tourne son regard vers l'international.

Fluidité : Papernest rend la gestion de souscriptions et résiliations simple et lisible. Face à des termes souvent techniques, des démarches et des interfaces différentes selon les fournisseurs, l'utilisateur peut vite être perdu. Avec Papernest le chemin de l'administratif est jalonné et simple à parcourir.

Rapidité : Les formulaires de souscription sont courts et intelligents, ils permettent de pré-remplir tous les contrats simultanément. En entrant les informations et caractéristiques du logement une seule fois, c'est jusqu'à cinq contrats préparés en même temps. 10 minutes et quelques clics suffisent pour un logement connecté, assuré, éclairé, chauffé !

Accompagnement : Une équipe de chargés de clientèle, basée en France dans les mêmes locaux que le reste des employés, est disponible pour répondre aux questions des utilisateurs en ligne ou par téléphone.

“Notre idée est née lors d’un déménagement, et surtout **après 23 déménagements cumulés**.

Electricité, gaz, box internet... **Nous rêvions d’une seule et même plateforme** pour tout gérer, elle n’existait pas.

Alors créons-la, et allons même plus loin que la paperasse du déménagement !”

Benoît Fabre & Philippe de la Chevasnerie, co-fondateurs de Papernest

“Chez Papernest, le digital est notre métier. **Notre web-application** est le produit que nous améliorons au quotidien pour répondre à une demande croissante de **simplification de la vie administrative : une plateforme unique** pour gérer tous les contrats au quotidien.”

Benoît Fabre, CTO de Papernest

Première levée de fonds réussie !

Papernest a bouclé un tour de table auprès de Partech Ventures, Idinvest Partners et Kima Ventures de **10 millions d’euros**. Cette première levée de fonds confirme l’intérêt général pour une gestion de l’administratif réinventée et une digitalisation complète des différentes procédures.

“Nous sommes fiers d’accompagner Papernest dans son développement, car nous sommes convaincus qu’ils répondent de la façon la plus efficace possible au besoin de simplification des démarches administratives aujourd’hui peu digitalisées – tout en améliorant les services apportés aux clients finaux. Papernest a le potentiel de devenir à la fois une marque forte pour les consommateurs européens, et un canal d’acquisition stratégique pour ses partenaires B2B.”

Philippe Collombel, managing partner chez Partech Ventures

“Nous avons été impressionnés par les fondateurs, particulièrement par leur vision stratégique et leur rapidité d’exécution. L’opportunité de marché est colossale, nous sommes très fiers de les accompagner dans leur développement en France et à l’international ”

Chloé Giard, Responsable d’investissement chez Idinvest Partners



Papernest en chiffres pour lutter contre la phobie administrative :

- De 2 à 130 collaborateurs en moins de deux ans
- 100 000 utilisateurs en deux ans
- 15 fournisseurs et partenaires



Un service GRATUIT

Le modèle d’affaires avec les fournisseurs permet une gratuité totale pour l’utilisateur



Un accompagnement personnalisé

Chaque utilisateur se voit présenter les offres qui correspondent le mieux à ses besoins



10 minutes top chrono

Les utilisateurs économisent jusqu’à 6 heures de leur temps.

A propos de Benoît Fabre & de Philippe de la Chevasnerie

Philippe de la Chevasnerie (diplômé de Polytechnique et HEC, ancien de McKinsey & Company et de Goldman Sachs) et Benoît Fabre (diplômé de SupElec et l'ESCP, ancien consultant chez Advancy), cumulent 23 déménagements quand leur vient l'idée de Papernest. Après de premières expériences professionnelles dans de grands cabinets de conseil, Philippe et Benoît, respectivement, CEO et CTO de Papernest sont à la tête d'une start-up en pleine croissance et aux prémices de son développement.



WELCOME
TO THE
JUNGLE

Contact Presse

Léocadie Brothier

leocadie.brothier@papernest.com

06.75.03.80.08

A propos de Partech Ventures:

Né en 1982 dans la Silicon Valley, Partech Ventures est un investisseur spécialisé dans le numérique et les nouvelles technologies. Ses Partners sont pour la plupart d'anciens entrepreneurs ou dirigeants de sociétés technologiques. Les bureaux de Paris, Berlin et San Francisco travaillent conjointement pour accompagner les entrepreneurs dans leur croissance internationale, à tous les stades de leur développement : amorçage (Partech Entrepreneur), capital-risque (Partech International Venture) et/ou capital-croissance (Partech Growth).

Les sociétés soutenues par Partech Ventures ont réalisé 21 introductions en bourse et plus de 50 cessions stratégiques supérieures à 100 millions de dollars auprès de grandes entreprises internationales. Depuis 2012, l'équipe a mis en place un programme de business development inédit, qui permet de développer de nombreuses synergies et relations commerciales entre entrepreneurs et partenaires corporates.

À propos d'Idinvest Partners

Idinvest Partners est un leader du capital-investissement dans les petites et moyennes entreprises en Europe, qui compte plus de 8 Md€ sous gestion. Depuis 1997, Idinvest a participé aux innovations majeures à l'origine de la croissance et du développement des technologies de l'information et d'internet en Europe, en finançant des sociétés comme Criteo, Talend, Sigfox, Secret Escapes, Onfido, Vestiaire Collective ou Talend.

A propos de Kima Ventures

Kima Ventures, co-fondé en 2010 par Xavier Niel, investit dans une à deux start-up par semaine en early stage. Kima a récemment créé un programme baptisé "Kima15" qui permet à des start-up innovantes de recevoir 150 000 euros contre 15% de leur capital en moins de 15 jours.

